

Faites la différence avec **la référence**



The background image shows the interior of an LDLC store. The store is dimly lit with blue ambient lighting. In the foreground, several backpacks are displayed on a white counter. Behind them, various laptops are open on display stands. In the background, there are more laptops and signs, including one that says 'UNIVERS LDLC.COM' and another that says 'NOTRE SÉLECTION'. The overall atmosphere is modern and tech-oriented.

Chez LDLC,

**nous mettons la passion au cœur
de notre stratégie de vente !**

**Le high tech, l'informatique ou le gaming
n'ont aucun secret pour vous ?**

Alors programmez la réussite de votre nouvelle carrière !

**Ouvrir un magasin LDLC, c'est jouer en réseau
et unir notre expertise pour viser la satisfaction de nos clients !**

**ALORS PRÊT À ENTRER
DANS LE GAME ?**

Le réseau LDLC.

Un univers de possibilités



Grâce au statut de franchisé LDLC, prenez les commandes de votre futur magasin. Nous mettons à votre disposition tous les outils pour vous mener vers la victoire.

NOTRE RÉSEAU NATIONAL : une force à tous les niveaux

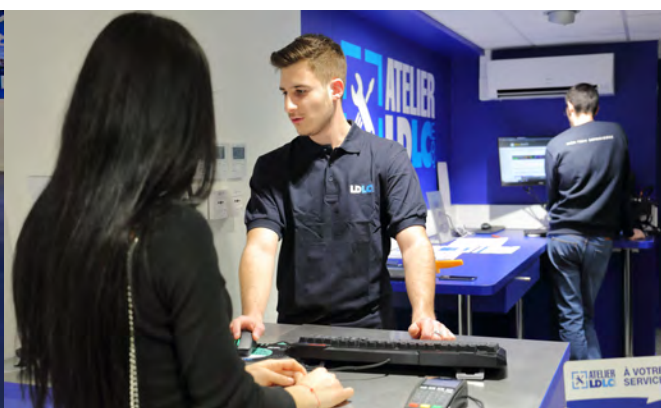
- ✓ Gestion de la notoriété et de la communication de marque
- ✓ Centrale d'achat et relations fournisseurs de confiance
- ✓ Expertise logistique pour des livraisons en 24-72h sans frais
- ✓ Une offre large, des tarifs négociés, des coûts maîtrisés

LE DRIVE TO SUCCESS LDLC : un coaching individuel continu

- ✓ Pilotage et suivi en temps réel
- ✓ Montée en compétence de vous et vos collaborateurs
- ✓ Progiciels *ad hoc*

LA FAMILLE LDLC : des valeurs qui nous rassemblent

- ✓ Un sens de l'audace et de l'entrepreneuriat basé sur de fortes connaissances métiers
- ✓ La passion de l'informatique et du high-tech, le plaisir du partage et l'écoute de l'autre
- ✓ Une relation de proximité et la grande solidarité entre les acteurs LDLC



Mon business.

Mes règles du jeu



Rejoindre le réseau LDLC, c'est faire partie d'une team solide pour atteindre vos propres objectifs

- 1 M'épanouir autant que mon activité
- 2 Profiter de la solidité d'un groupe tout en restant libre
- 3 Monter en compétence comme je le souhaite
- 4 Bénéficier d'un service clé-en-main en toute sérénité



Plusieurs chiffres au compteur.

Un réseau en pole position.



LDLC est reconnu comme **LA référence dans le secteur de l'high tech, de l'informatique et du gaming**, avec des milliers de produits répertoriés.

Les atouts gagnants de nos points de vente :

- ✓ Un emplacement privilégié en centres-ville et dans les zones commerciales
- ✓ Une surface totale moyenne de 100 à 200 m²
- ✓ Plusieurs espaces dédiés
- ✓ De nombreux services

Ouvrir un magasin LDLC, c'est créer un **lieu d'échange et de partage** qui rassemble néophytes et férus d'informatique au sein d'une même équipe : **la team des passionnés.**



50 boutiques LDLC
En 2019



10 à 15 ouvertures
prévues / an



100 points de ventes
d'ici 2 à 3 ans
et dans toute la France

Des profils différents. Une envie commune.



Rejoignez la team des passionnés



Commerçant passionné par l'informatique, le high tech ou le gaming ?

Benjamin Tramier - Grasse

« J'ai toujours été dans le secteur de l'informatique, puisque j'avais mon propre magasin, avant d'ouvrir une franchise LDLC. Les échanges avec les autres franchisés mais aussi avec LDLC Distribution permettent de ne pas se sentir seul. Je projette d'ouvrir un second magasin ! »



Manager prêt pour l'aventure l'entrepreneuriale ?

Cédric Beaulieu - Bordeaux

« Ayant grandi au sein d'une famille d'entrepreneurs, j'ai toujours su que j'emprunterai aussi ce chemin. Après une carrière dans la Grande Distribution et féru d'informatique, j'ai sauté le pas avec LDLC. Ce que j'aime le plus dans mon quotidien de franchisé ? La stratégie ! »



Passionné avec une expérience significative dans l'informatique ou le high tech ?

Didier Geofroy - Nice

« Après plus de 20 ans à être salarié dans le secteur de l'informatique, je suis revenu à mon rêve de jeunesse : avoir ma propre entreprise. La création d'une boutique en franchise s'est finalement imposée à moi ! L'étendue du catalogue LDLC est telle que cela permet de toucher des publics différents et donc de ne jamais s'ennuyer ! »

ALORS SI VOUS RECHERCHEZ

Un **projet professionnel** comme un **projet de vie**

À ajouter une **corde à votre arc** pour **viser encore plus haut**

La **force de frappe d'un réseau national** dans une **relation de proximité**

PASSEZ DE LA PASSION À L'ACTION AVEC LDLC

La partie va bientôt commencer. Il est temps de vous lancer !

- 1 Plaquette d'informations
- 2 Rendez-vous téléphonique
- 3 Réunion d'informations
- 4 Etude de marché
- 5 Immersion en boutique
- 6 Signature du contrat de franchise
- 7 Ouverture de la boutique



Contactez-nous :



JULIEN BONNAN

Tél. +33 (0)4 26 68 17 81

Mobile : 06 62 74 29 80

Mail : j.bonnan@ldlc.com